

FORUM SUR L'ACCÈS AUX FINANCES POUR LA TRANSFORMATION DE L'ANACARDE

7-8 décembre Azalaï Hôtel, Abidjan, Cote d'Ivoire



Présentation de la BICICI

Jean-Baptiste PANY, 07 décembre 2017



BNP PARIBAS

La banque d'un monde qui change

SOLUTIONS POUR LE FINANCEMENTS DU SECTEUR AGRICOLE EN COTE D'IVOIRE

CRÉATION DE VALEUR POUR LA BANQUE ET SES CLIENTS



CÔTE D'IVOIRE
Décembre 2017

IRB / International Retail Banking



BNP PARIBAS

La banque d'un monde qui change

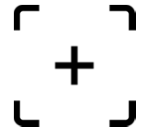
1

SOLUTIONS SPECIALES POUR LE FINANCEMENT DU SECTEUR AGRICOLE EN COTE D'IVOIRE

*PRÉSENTATION DES SOLUTIONS DE FINANCEMENTS
DU SECTEUR INDUSTRIEL DANS LA FILIERE CAJOU*



Specialized Trade Solutions – qui sommes-nous ?



SOLUTIONS DEDIEES AU SECTEUR AGRICOLE

- ★ Desk soft commodities basé à BICICI, Genève et Paris
- ★ Equipes dédiées de Gestion des Risques et de Marketing / Analyse des marchés
- ★ Expertise étendue à tous les principaux secteurs agricoles e



Périmètre

1. Europe
2. Moyen-Orient
3. Afrique



Clients

Tout client appartenant à la chaîne de valeur des matières premières, du producteur au consommateur



Expertise

Solutions de financement de besoins en Fonds de Roulement liées aux matières premières avec contrôles spécifiques



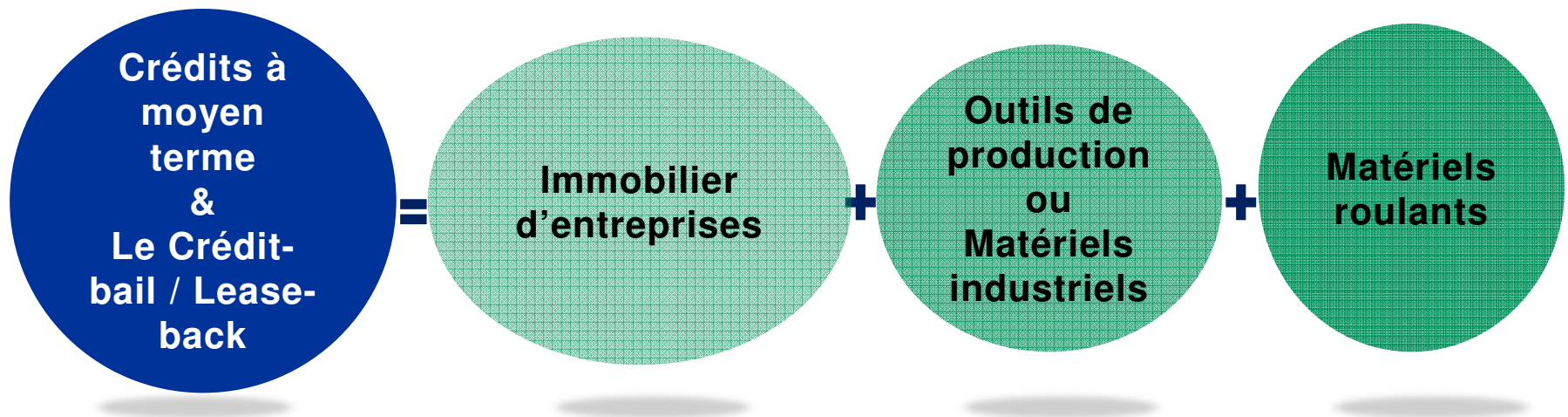
Ressources

2 plateformes d'exécution
200 experts
Une chaîne d'exécution intégrée



Une offre complète de financement de Ressources structurelles et de BFR

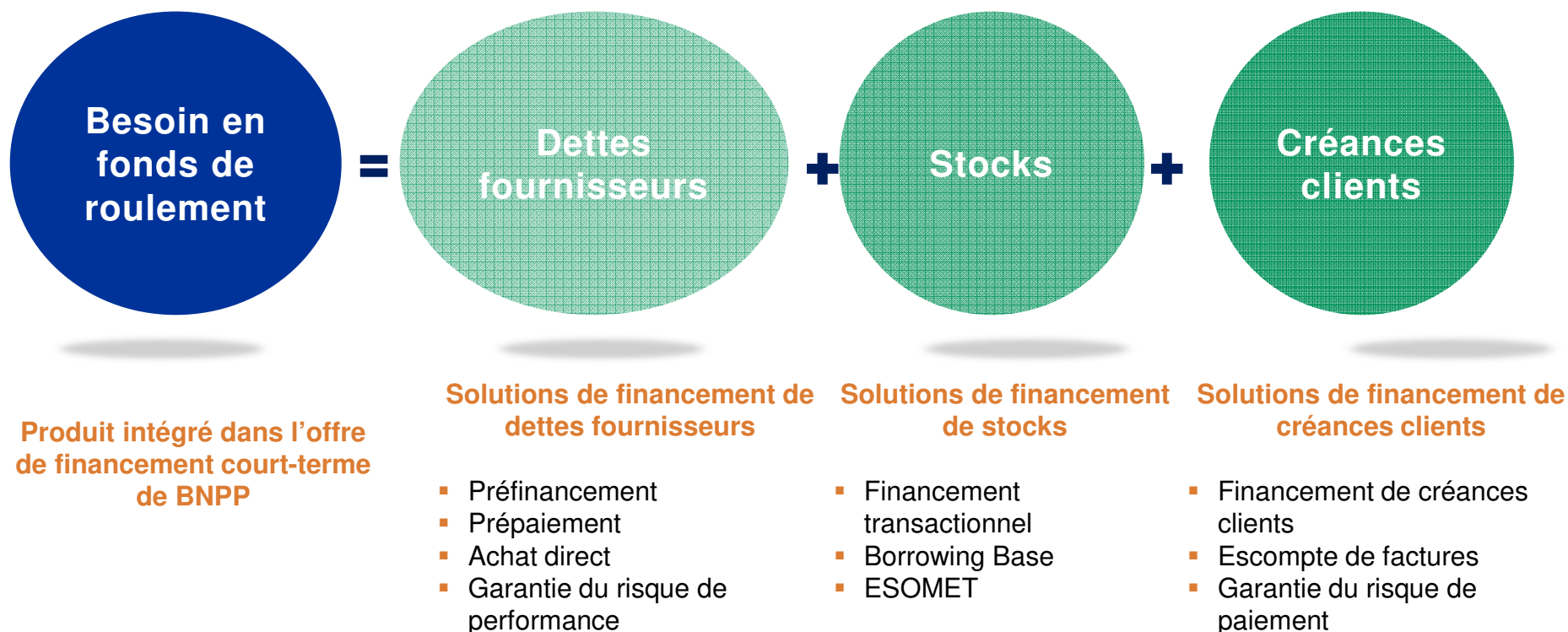
L'OFFRE BICICI REpond AUSSI AUX BESOINS DE **FINANCEMENT DES INVESTISSEMENTS**
DE NOS CLIENTS ENTREPRISES CONFRONTES A DES ENJEUX DANS LE SECTEUR AGRICOLE



Une offre complète de financement de Ressources structurelles et de BFR



L'OFFRE BICICI REPOND PARFAITEMENT AUX BESOINS DE **FINANCEMENT EN FONDS DE ROULEMENT** DE NOS CLIENTS ENTREPRISES CONFRONTES A DES ENJEUX LIES AUX **MATIERES PREMIERES**



+ prêts syndiqués, crédits documentaires & garanties, solution de couverture et prêts à moyen terme (logistiques)



2

NOS SOLUTIONS COURT TERME POUR LE FINANCEMENT DU SECTEUR AGRICOLE

PRÉSENTATION DE NOS PRODUITS



Nos 4 principaux produits

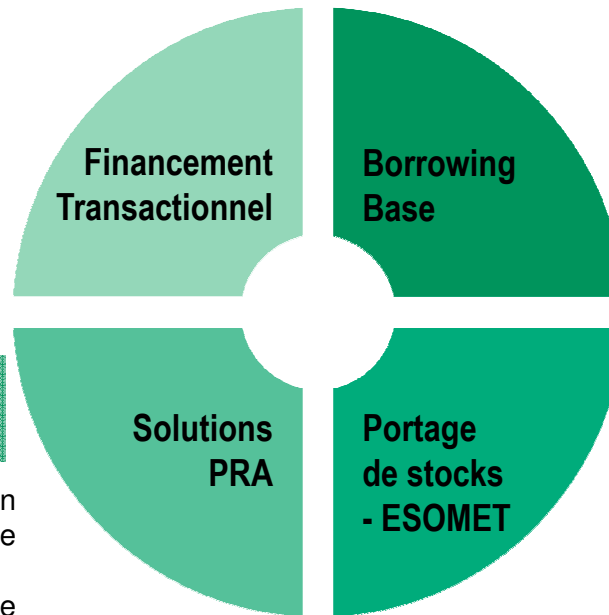
Financement Transactionnel

- **Financement de l'intégralité du flux** de la production / achat jusqu'à la revente finale (incl. les phases de transit et de stockage)
- **Facilité de crédit non confirmée** incluant les crédits documentaires avec gages sur les actifs financés
- **Auto-liquidatif**
- *Pour toutes les entreprises positionnées sur la chaîne d'approvisionnement matières premières*

Solutions PRA

(Païement Silencieux & Garantie de Performance)

- **Protection** contre le risque de non performance du fournisseur / non paiement de l'acheteur via l'émission de garanties
- Peut être complétée par un escompte de manière à optimiser l'allocation du fonds de roulement
- Durée usuelle d'une transaction entre 30 et 90 jours
- *Pour les entreprises exposées à un risque de contrepartie ou de performance et qui souhaitent couvrir / escompter leurs créances*



Borrowing Base

- Facilité **Revolving** sécurisée par un pool d'actifs (stocks, créances) dont la valeur détermine le montant de la Borrowing base
- **Confirmée** ou non
- **Bilatérale** ou **syndiquée**
- *Pour les entreprises d'une certaine taille et d'un bon niveau de sophistication*

Portage de stocks - ESOMET

- Accord de **vente & rachat** dans lequel ESOMET (entité BNPP) achète, porte puis revend (à une date fixée dans le futur) des stocks spécifiques du client
- Possibilité de schémas **sur-mesure** selon la stratégie du client
- *Pour toutes les entreprises cherchant à optimiser leur liquidité et la gestion de leur bilan*

+ Financement de prépaiements, prêts logistiques moyen terme, solutions de couverture intégrées, ...



3

LES CONDITIONS D'ACCES A NOS FINANCEMENTS

RÉSUMÉ SUCCINCT



Nos conditions pour accéder à nos solutions de financement

- ❑ **Etre client de la Banque ou remplir les conditions pour l'être**
 - ❖ Etre légalement constitué;
 - ❖ Avoir une bonne réputation ou être à l'abri du risque de réputation;
- ❑ **Avoir un bilan d'activité et un compte de résultats satisfaisants ou un business plan prometteur**
- ❑ **Avoir un management sérieux et compétent**
- ❑ **Avoir des actifs satisfaisants ou potentiellement des garanties apaisantes**



Merci pour votre attention !



AVEZ-VOUS DES QUESTIONS?



BNP PARIBAS

La banque d'un monde qui change